



**XUNTA
DE GALICIA**



UNIÓN EUROPEA

igape»

galicia

Axudas do Igape Galicia Exporta Organismos Intermedios

Esta empresa foi beneficiaria dunha axuda do programa do Igape Galicia Exporta Organismos Intermedios. O obxectivo principal destas axudas é incentivar e estimular o comercio exterior galego e a internacionalización das pemes galegas. O resultado que se pretende é aumentar a base de empresas exportadoras e consolidar a presenza de empresas galegas nos mercados internacionais.

Operación cofinanciada pola Unión Europea

Programa operativo Feder Galicia 2014-2020

Conseguir un tecido empresarial máis competitivo

Unha maneira de facer Europa

1 ANTECEDENTES E MOTIVACIONES DAS ACCIÓNS

Tras os dous estudos solicitados a través da rede PEXGA nos anos 2014 e 2016, a Asociación Galega de Áridos leva traballado o longo dos últimos catro anos no obxectivo inicial de estudar a posibilidade de exportar os nosos áridos galegos a outros ámbitos europeos, aproveitando o desenrolo e empuxe das actuais infraestruturas portuarias, co gallo de aumentar o mercado dos áridos galegos.

Destro de esta inquietude, en setembro de 2016, incorporouse o equipo de Arigal, nas súas oficinas, un becario de internacionalización cedido polo IGAPE. Durante varios meses, dito becario desenvolve varias liñas de traballo, que foron:

- Recopilación de datos técnicos dos produtos galegos, co obxectivo de comezar a elaboración do “Catálogo dos áridos galegos”, ferramenta comercial imprescindible nas próximas accións comerciais no eido internacional,
- Prospección de mercado das principais entidades administradoras de infraestruturas europeas, tanto ferroviarias, coma autoestradas e similares, estudando os históricos de licitacións, identificando os produtos licitados, e traballando coas complexas plataformas de licitación destas entidades,
- Identificación dos produtos licitados, traballouse coa plataforma SALT de licitacións internacionais na procura de que entidades licitaban estes produtos, o que derivou na detección de oportunidades comerciais en Marrocos, que tamén foi estudada neste primeiro estudo de internacionalización desenvolto,
- Do mesmo xeito, estase contactando coas principais empresas adxudicatarias de obra pública do Reino Unido, con gallo de presentar os produtos galegos, sendo imprescindible dispor do catálogo.

O informe do traballo desenvolvido polo noso becario de internacionalización, achegouse coa solicitude de axuda.

Debido a característica intrínseca do baixo custe dos áridos, pénsase que débese enfatizar a alta calidade dos áridos producidos na nosa comunidade autónoma, incluídos os centros de

traballo máis próximos a estas infraestruturas portuarias, que non son poucos, con capacidade de exportación de graneles.

Este obxectivo inicial de estudo de posibilidades de exportación, veuse refrendado e modificado a finais de 2017, posto dende os portos exteriores de Ferrol e Coruña, catro pemes galegas conqueriron un fito histórico, máxime despois dos anos de esforzo da asociación e do propio sector, invertindo tempo, esforzo e recursos na procura de novos mercados para os áridos galegos. Así, dende ditos portos zarparon catro barcos con 40.000 t de escolleira galega, para a realización dun porto no localidade francesa de Calé.

Esta acción, conseguiu vencer o principal escollo neste tipo de accións, que tanto o proveedor, ou sexa, nos, coma o suministrado, confirmen a posibilidade e viabilidade deste tipo de tráfico, satisfactorio para ámbalas dúas partes. Froito deste primeiro envío, xa se empezan a consolidar novas posibilidades, pero tanto a asociación, coma o propio sector, pensan que gracias as boas infraestruturas portuarias das que se dispón, cabe explorar outras accións.

Deste xeito plantéxase esta solicitude de axuda, de maneira que o obxectivo final e deseñar e definir os contidos de maneira moi exhaustiva do catálogo divulgativo dos posibles áridos a exportar, definindo a súa caraterización técnica, capacidades de produción, prazos, rutas, etc.



Trala elaboración desta imprescindible ferramenta, o Catálogo dos áridos galegos, iniciase unha intensa campaña de difusión, coa asistencia a ferias, e reunións técnicas sectoriais europas, presentando esta ferramenta os futuros clientes (empresas consumidoras, administradores de infraestruturas e prescriptores de materiais), de xeito que teñan clara a caracterización técnica, capacidades de produción, prazos, rutas, etc dos áridos producidos en Galicia.

Tras esta primeiras accións, dentro do programa Galicia Exporta Organismos Intermedios 2018 solicítanse dúas accións claramente continuadoras con este intenso e ambicioso plan de internacionalización, sendo únicamente aceptada a proposta de:

- Asistencia a foros internacionais, onde se desenvolven reunións directas con prescriptores, consumidores e comercializadores de áridos, posto que existe un mercado internacional xa establecido, mediante transporte marítimo, que escomeza a coñecer as posibilidades dos áridos da nosa comunidade autónoma.

A continuación, detállanse máis polo miúdo os desprazamentos desenvolto, reducidos do seu plantexamento inicial debido a crise sanitaria debida o COVID19.

Dita modificación foi aprobada pola entidade concedente, IGAPE, con resolución de data 10 de novembro de 2020.

A continuación, detállanse máis polo miúdo os desprazamentos efectuados.

3 PUBLICIDADE DAS ACCIÓNS

E importante salientar que a asociación, coma entidade sectorial que é, fai unha labor de promoción internacional de todo o sector, da calidade e tipoloxía do produto, poñendo en contacto a demanda e a oferta, o consumidor co produtor, apartándose das negociacións posteriores entre empresas.

Toda a documentación empregada está dispoñible en formato dixital, nos diferentes idiomas (castelán, inglés e francés), na páxina web da Asociación Galega de Áridos (www.ariga.gal), así coma onde se considere axeitado por parte do propio IGAPE.

Tal e como se indica no Anexo III das bases da convocatoria, tódala documentación e accións desenvolvidas levar, dun xeito perfectamente lexible, a lenda:

Proxecto cofinanciado polo Igape, Xunta de Galicia e o Fondo Europeo de Desenvolvemento Rexional do programa operativo 2014-2020.

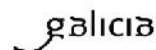


**XUNTA
DE GALICIA**

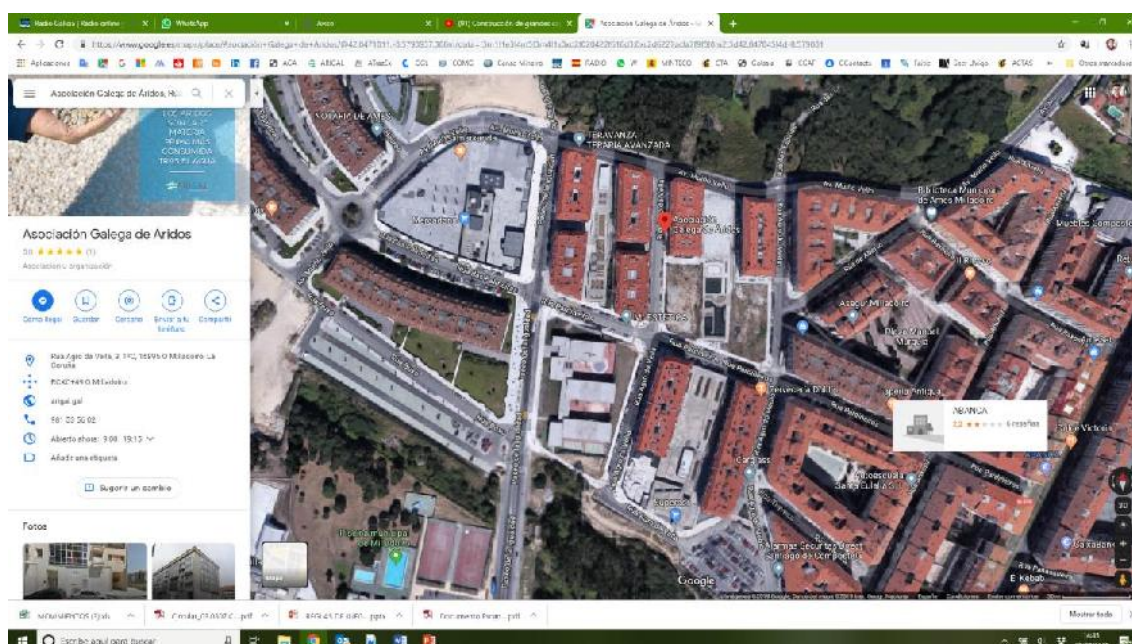


UNIÓN EUROPEA

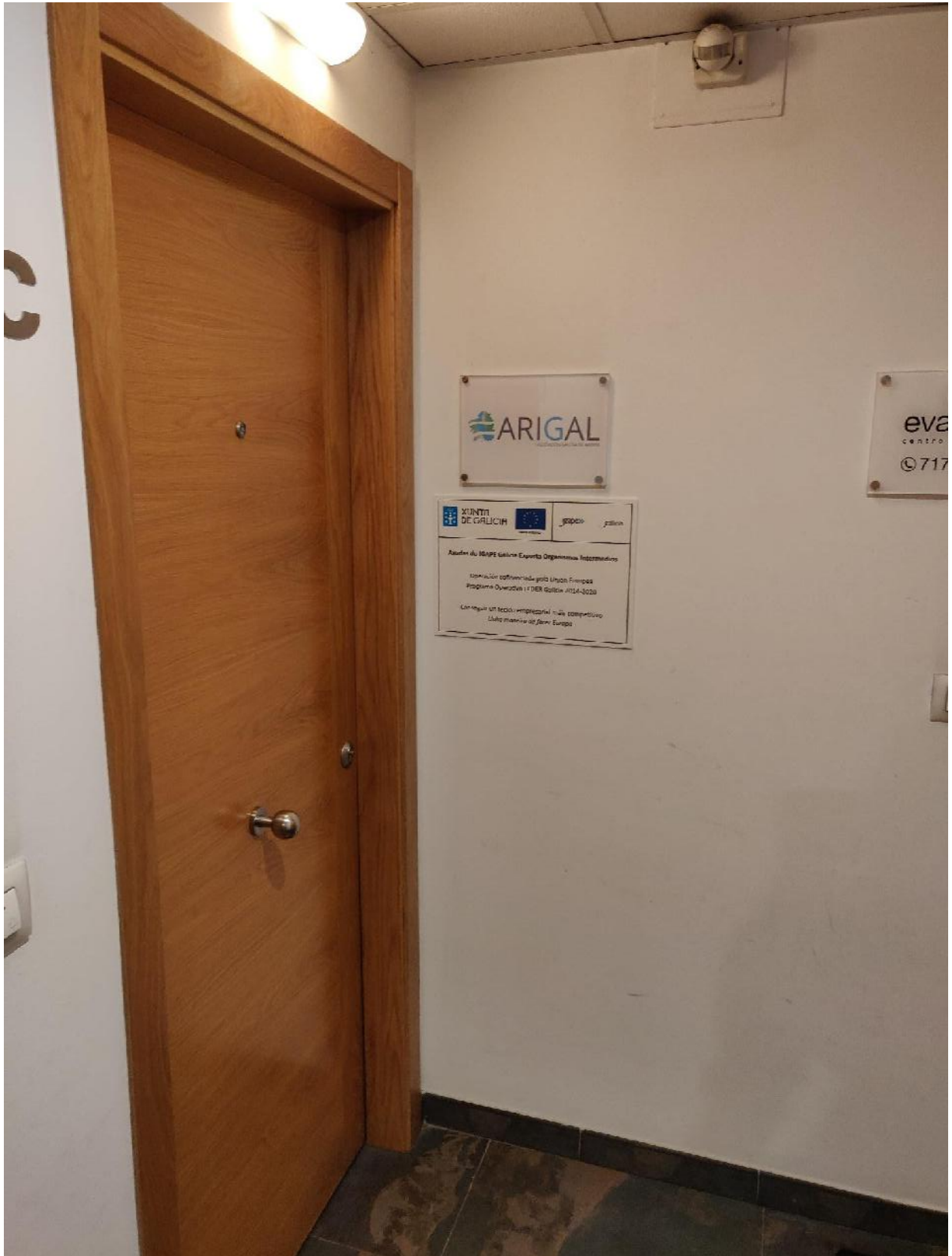
Fondo Europeo de
Desenvolvemento
Rexional
“Unha maneira de facer
Europa”



Asemade, fíxose unha descrición da acción no noso sitio web, www.ariga.gal, e colocáronse sendas placas, unha na entrada das oficinas de Arigal no portal, e outra na porta de acceso as súas oficinas, segundo as fotos e plano de ubicación das mesmas..



Accións de Internacionalización dos áridos de Galicia IG208.2019.1. 6



4 MISIÓN E ACCIONS EMPRESARIAIS ANOS 2018 E 2019

4.1 UEPG COMMITTEES BRUSSELS, OCT19

Dúas veces o ano, o sector produtor de áridos de toda Europa reúnese nos chamados UEPG Committees. A primeira convocatoria do 2019 foi no mes de marzo en Lipperswill, Suíza. A segunda convocatoria, a que se acudiu o abeiro desta orde de axudas, foi en Bruxelas, nas oficinas da UEPG (Unión europea de produtores de áridos) e outras instalacións das entidades europeas, os días 10 e 11 de outubro de 2019.



Reunión inicial de presentación

Nestos Committees, desenvólvense dous tipos de accións. Unhas reunións técnicas de millora dos produtos, e outras, obxecto principal desta acción, comerciais. Unha característica común a tódalas empresas produtoras de áridos, e que nunca se pode ter unha gama de produtos infinita, debido as características morfolóxicas e xeolóxicas de cada centro extractivo non se poden ter máis litoloxías que as definidas polo recurso mineiro. Por este motivo, establececese varios tipos de encontros comerciais:

- Encontros con representantes sectoriais de cada país e rexións, de xeito, que estudiáanse consorcios empresariais para as licitación onde a demanda é moi elvada nun curto espazo de tempo, ou as necesidades técnicas dos produtos obrigan a empregar topiloxías moi concretas, obrigando a importación de materiais, na axenda provisional defínense coma os encontros tipo 1

- Encontros con responsables de empresas de ámbito multinacional, como poida ser Lafarge – Holcim, que xa teñen liñas regulares de exportación de áridos, pero carecen da tipoloxía de árido producido en Galicia, de xeito que o obxectivo é poder suministrar a estas grandes corporacións, de xeito que aumenten a súa gama de produtos a ofertar, na axenda provisional defínense coma os encontros tipo 2



Intervención global do representante de ARIGAL

- Encontros, con empresas de tamaño similar as galegas, modelo peme, co gallo de establecer acordos para as grandes licitacións internacionais, aproveitando o coñecemento de cada un deles do proceso licitador no seu país, a elevada capacidade de produción instalada na nosa comunidade autónoma, e a calidade do noso produto. Na axenda provisional defínense coma os encontros tipo 3
- Outro tipo de encontros, son cos denominados “prescriptores de produto”, habitualmente técnicos das diferentes administradores de Infraestruturas europeas, tanto de ferrocarril, coma viarias ou loxísticas. É fundamental dotar

de coñecemento do produto galego a este segmento, posto que son os que definen os plegos de contratación, e polo tanto, os materiais a empregar.



Reunións específicas B2B e grupos de traballo

No Anexo III detállase o programa do evento, así coma, inscrición o mesmo, e axenda detallada das persoas contactadas, a quen se lle presentou a ferramenta desenvolta, establecendo pontes de traballo a desenvolver a posteriori.



4.2 MISIÓN EMPRESARIAL DOS ÁRIDOS DE GALICIA EN BRUSELAS. NOV19

Dentro do mesmo formato das reunións descritas no anterior punto, sumado a asistencia a varias reunións multilaterais con representantes das principais institucións europeas, destacando as de Comercio Internacional



e a de Industria e Enerxía, o representante do Organismo Intermedio, o seu director, Carlos Martínez, desprazouse con varios empresarios galegos a Bruselas, desenvolvendo e facilitando os contactos directos entre empresarios e prescriptores, co gallo de establecer as alianzas comerciais que están permitindo o incremento das exportacións marítimas cada ano que pasa.



4.3 UEPG COMMITTEES ATHENAS, MARZO 2020

Tal e coma se detalla no punto 4.1, dúas veces o ano, o sector produtor de áridos de toda Europa reúnese nos chamados UEPG Committees. A primeira convocatoria anual é no mes de marzo de forma itinerante por toda Europa, no 2020 celébrase en Athenas, Grecia, no mes de marzo, os días 12 e 13.

Debido a crise sanitaria do COVID19 suspendeuse a asistencia do representante do Organismo Intermedio, tanto pola súa saúde, coma polo risco de que quedar atrapado no país de destino Grecia, se cortaban os desprazamentos, coma así ocorreu finalmente.

Conqueriuse anular sen custe o aloxamento, pero a compañía aérea, IBERIA, non considerou axeitado a devolución dos billetes, por ser mercados cunha tarifa económica que non permitía devolucións.

No Anexo V detállase o programa do evento, así coma, inscrición o mesmo, e axenda prevista.

5 CRONOGRAMA

O proxecto desenvolveuse segundo o seguinte cronograma:

		ANO 2019																																								
Fases		Marzo				Abril				Maio				Xuño				Xullo				Agosto				Setembro				Outubro				Novembro				Decembro				
		S1	S2	S3	S4	S5	S6	S7	S8	S9	S10	S11	S12	S13	S14	S15	S16	S17	S18	S19	S20	S21	S22	S23	S24	S25	S26	S27	S28	S29	S30	S31	S32	S33	S34	S35	S36	S37	S38	S39	S40	
ACCION 2	Deseño das axendas de reunións																																									
	Misión empresarial																																									
	Detalle de conclusións																																									

		ANO 2020															
Fases		Xaneiro				Febreiro				Marzo				Abril			
		S1	S2	S3	S4	S5	S6	S7	S8	S9	S10	S11	S12	S13	S14	S15	S16
ACCION 2	Deseño das axendas de reunións																
	Misión empresarial																
	Detalle de conclusións																